**Formulario de Capital Semilla**

**1- Nombre de la tecnología desarrollada.**

**2- Responsable de la propuesta.**

(Indicar Director del Proyecto y Codirector si lo hubiera)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Apellido y Nombre | Mail | Teléfono de contacto | Documento de Identidad (tipo y número) | Director del proyecto / Codirector |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

**3- Indique las entidades intervinientes.**

(Otros organismos pertenecientes al Sistema de Ciencia y Técnica, empresas)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Nombre | Tipo de Intervención en el proyecto | Grado de Participación |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |

**4- El resultado de la investigación es (Marque con una X):**

|  |  |
| --- | --- |
| Un resultado transferible |  |
| Una capacidad transferible |  |

**5- ¿El grupo de investigación ha completado la ficha de relevamiento de capacidades? (Marque con una X):**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| SI |  | pegar el link de la oferta (ir hasta el final de la OT y clickear “copiar link”) https://www.unl.edu.ar/ofertatecnologica/ |
| NO |  | Completarlo en: https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSehF3JXlWsSZEq5jEIHTr5GrDumU2o-t6ktg\_qa\_4UKvXHZJA/viewform |

**5.1 Si la respuesta anterior fue "si": La capacidad/resultado a valorizar en el presente proyecto fue declarada en dicha ficha de relevamiento**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| SI |  |  |
| NO |  | En caso que la capacidad/resultado a valorizar en el presente proyecto no ha sido declarada, agregarla: https://forms.gle/31pDYMYy7JBuwApc6 |

**NOTA: En caso de ser beneficiario de la línea de financiamiento. El no contar con la ficha de relevamiento de capacidades actualizada será motivo suficiente para dar de baja el proyecto.**

**6 – Describa detalladamente el resultado/capacidad**

Sobre la que se trabajará en la presente propuesta, indicando atributos destacados de la propuesta de valor. *(Además de indicar los atributos técnicos, puede ser útil que exprese cuáles son los aspectos que efectivamente valor el usuario o destinatario de su tecnología o capacidad, por ejemplo: “ahorro de tiempo”, “desarrollo de un nuevo producto o servicio innovador”, “asistencia técnica para la implementación”, etc.)*

**7- Si el proyecto corresponde a un resultado:**

¿En qué estadio estima que está el desarrollo actualmente?

|  |  |
| --- | --- |
|  | Concepto o tecnología formulados. (Solución al problema detectado) |
|  | Prueba de concepto. (Implementación de un método o de una idea, realizada con el propósito de verificar que el concepto o teoría en cuestión es susceptible de ser explotada de una manera útil) |
|  | Validación a nivel de componentes en laboratorio. (Prueba de funcionamiento de prototipo) |
|  | Validación a nivel de componentes en un entorno relevante. (Entorno con unas condiciones que se aproximan o simulan suficientemente a las condiciones existentes en un entorno real) |
|  | Modelo de sistema o subsistema o demostración de prototipo en un entorno relevante. (Entorno con unas condiciones que se aproximan o simulan suficientemente a las condiciones existentes en un entorno real) |
|  | Validación de sistema en un entorno real. (Producto o servicio con posibilidad de ser comercializado y certificado) |
|  | Validación y certificación completa en un entorno real. |
|  | Pruebas con éxito en entorno real. |
|  | Otra. |

**8- Diagnóstico.**

Describa detalladamente las necesidades o problemas tecnológicos y/o oportunidades, sociales, productivas y/o comerciales que resuelve o mejora la tecnología o capacidad sobre la que versa la presente propuesta. Describa el o los sectores involucrado/s en dicha problemática y/u oportunidad (si dispone de datos, de manera cuali y cuantitativamente). Indicar si existen tecnologías alternativas que compitan con la tecnología/capacidad propuesta en dichos sectores o mercados y como se posiciona la tecnología propuesta respecto de ellas. Destacar como los atributos de la propuesta de valor permiten abordar dicha problemática y/u oportunidad.

**9- Indique cuales son los objetivos de la propuesta de valorización:**

Definir en forma precisa los aspectos más relevantes a alcanzar con la propuesta, indicando en forma clara la solución general que se espera con el desarrollo de la misma)

|  |
| --- |
| **Objetivos Generales:** |

|  |
| --- |
| **Objetivos Específicos:** |

**10- Indique los resultados e impacto esperados al finalizar la ejecución de la presente propuesta.**

**11- Descripción de las etapas que se llevarán a cabo para poder alcanzar los resultados esperados.**

**(**Deben considerarse como etapas aquellas que dan lugar a un entregable concreto -parcial o final- del proyecto. Indicar los resultados a alcanzar en cada una de las etapas previstas. Presentar hitos claramente especificados, relacionados con la ejecución de cada etapa o tarea. Estos hitos deben ser de verificación inequívoca**)**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Etapa | Descripción | Mes | Mes | Hitos. Medio de verificación de cumplimiento |
| Inicio | Fin |
| A |  |  |  |  |
| B |  |  |  |  |
| C |  |  |  |  |

**12- Riesgos del proyecto:**

Indicar los principales factores y hechos que podrían poner en peligro la posibilidad de éxito en el logro de los objetivos técnicos del proyecto. Indicar, si se tienen contemplados, los mecanismos de mitigación del impacto de dichos riesgos.

**13- Mercado asociado a la tecnología**

¿Cómo es y qué tamaño tiene el mercado del producto y/o de la tecnología propuesta? Explique situación actual y tendencias. Indicar si hubiera identificado posibles barreras de ingreso a dicho mercado (por ejemplo, normativas y/o regulaciones a superar y/o certificaciones necesarias para poder abordar dichos mercados).

**14- Demanda**.

¿Quiénes serían los clientes? ¿Cómo los podemos clasificar (segmentar)? ¿a cuál de estos segmentos apuntaríamos? ¿El cliente (quien paga) coincide con quien usa el producto?

**15- En caso de ya haber identificado posibles adoptantes de la tecnología indicar:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Organización** | **Datos de contacto** | | | |
| **Nombre y apellido** | **Cargo** | **Mail** | **Ya ha tomado contacto (SI/NO)** |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

**16- Oferta.**

Cuáles son las tecnologías o servicios que compiten con el resultado esperado de la presente propuesta. Indicar, si se dispone del dato de productos y empresas competitivas.

**16.1 Proveedores**.

¿Cuáles son los insumos, materias primas o servicios tercerizados más importantes? ¿Quiénes los ofrecen? ¿Dónde se encuentran? ¿Se podría transformar en una amenaza la alta dependencia en alguno de ellos? ¿Existe posibilidad de alianzas estratégicas con algunos de ellos?

**16.2 Insumos/proveedores Críticos:**

¿Considera que en el escalado de la tecnología o la puesta a punto de la capacidad existen o pueden existir proveedores críticos? Indicar cuales son y motivo de su criticidad.

**17- Propuesta de transferencia (En caso que el grupo de investigación lo tenga definido) describirlo brevemente al final.**

* Explotación directa por parte de los integrantes de la comunidad universitaria:
  + En vistas del prometedor resultado del RBT: Generación de una Spin-Off: con la finalidad de agilizar los procesos de negociación con empresas interesadas en la tecnología “X” como partes inversoras.
* Transferencia a terceros (distinta naturaleza jurídica según el tipo de contrato):
  + Licencia: contrato en el cual se otorga un permiso de uso, explotación, comercialización, entre otros, sobre un resultado protegido por un Derecho de PI (en expectativa o concedido) con o sin exclusividad, sin transferir la titularidad del mismo, durante un tiempo y en un territorio determinado. Esto a cambio de una compensación económica.
  + Cesión: implica la transferencia de la titularidad sobre un determinado derecho, asumiendo el cesionario el derecho en nombre propio. Es decir, si se trata de una cesión de un resultado protegido por patente, quien cede la misma se despoja de todos sus derechos sobre ésta asumiéndolos el nuevo titular.
  + En caso del NO otorgamiento de la patente, el grupo tiene la capacidad adquirida de la tecnología para ser transferida, Know How.

|  |
| --- |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
| Fecha: …………………………… |  |
|  |  |
| Firma Director  D.N.I | Firma Codirector  D.N.I |
| Firma responsable UA | Firma responsable Instituto  (si corresponde) |